

DOSSIER ENRÉDATE

JORNADA DE NEGOCIOS Y NETWORKING
14 JULIO NH COLLECTION SANTIAGO COMPOSTELA



CONTENIDOS

SECCIÓN: PRESENTACIÓN DEL EVENTO.....3

SECCIÓN: ORGANIZACIÓN.....5

SECCIÓN: OBJETIVOS.....6

SECCIÓN: NUESTRA RED DE CONTACTOS....9

SECCIÓN: ENRÉDATE....10

SECCIÓN: PROGRAMA...12

SECCIÓN: PONENTES...14

SECCIÓN: PATROCINADORES...11

SECCIÓN: COLABORADORES....12

SECCIÓN: PRESENTACIÓN DEL EVENTO

Una jornada donde hacer red de negocios, conocer y darnos a conocer de forma activa, interactuando y acercándonos a empresas de diversos sectores de Galicia.

Te aportará nuevas ideas, colaboraciones, divulgación, conocimiento del mercado y por supuesto nuevas oportunidades de negocio.

Crece

Presentación

Desde Consulta y Crece Networking, celebramos nuestra I Jornada de Negocios y Networking para empresarios de Galicia.

Es nuestra I Jornada como Consulta y Crece Networking, sin embargo en nuestra trayectoria profesional hemos desarrollado múltiples eventos de empresa incluyendo congresos, jornadas de alta dirección y con orgullo hemos acogido a

ponentes como Eduard Punset, Álex Rovira, Fernando Trias, Jesús Encinar, Bernardo Hernández, Alfons Cornellá, Enrique Dans, Carlos Jean, Jesús Calleja,.. y empresas referente como Infojobs, Google, Freixenet, Pili Carrera.. entre muchas otras.

El día 14 de Julio contamos contigo para celebrar este nuevo evento que esperamos que se convierta en una referencia anual del networking profesional.

Este evento servirá de escenario para analizar, debatir y aportar nuevas ideas que utilizar en nuestras empresas. Además de ser un lugar en común donde encontrarnos con otras empresas movidas por hacer crecer sus negocios.

En el encuentro analizaremos oportunidades, tendencias y estrategias de negocio con la presencia de destacados ponentes del mundo empresarial. El lema de este congreso es “enrédate” Durante el Encuentro reuniremos a empresarios e instituciones de toda Galicia, de todos los sectores, con acciones de networking dirigidas a generar la oportunidad de establecer relaciones comerciales y alianzas entre ellos.

Además se abordaron temas como: las nuevas tecnologías aplicadas a la empresa, La internacionalización, la gestión del tiempo, o las nuevas fórmulas de comunicarse las empresas.

Fomentar las alianzas entre las empresas gallegas como filosofía de beneficio mútuo, reflexionar sobre los nuevos valores del empresario y las habilidades directivas, potenciar la cooperación empresarial, propiciar el intercambio de experiencias y establecer un foro de debate serán también objetivos de este encuentro.

SECCIÓN: ORGANIZACIÓN

14
Julio
10:00 am — 6:30 pm



Fecha

14 Julio

Julio es un mes bastante desaprovechado en las empresas. Siempre lo comentamos, por ello hemos querido reunir en un solo día el trabajo que podría equivaler a un mes de actuaciones individuales en cada empresa.

Piensa cuanto tiempo de tu agenda y recursos tendrías que disponer para concertar 40 visitas profesionales con empresas de diversas zonas de Galicia. Te proponemos marcar este día en tu agenda y apuntarte a venir a nuestra jornada.

Lugar

NH Collection. Santiago de Compostela

Buscábamos un lugar que sirviese de punto de encuentro y que permitiese acercarse a empresas de toda Galicia.

NH Collection dispone de las instalaciones y salas adecuadas para las sesiones que os vamos a proponer.

Además dispone de garaje para los que os desplazéis en coche.

Asistentes

40 empresas de toda Galicia

El número de empresas participantes idóneo para que en las diferentes secciones del evento puedan intercambiar contacto y hablar con cada una de las presentes, sin forzar y de forma gestionada.

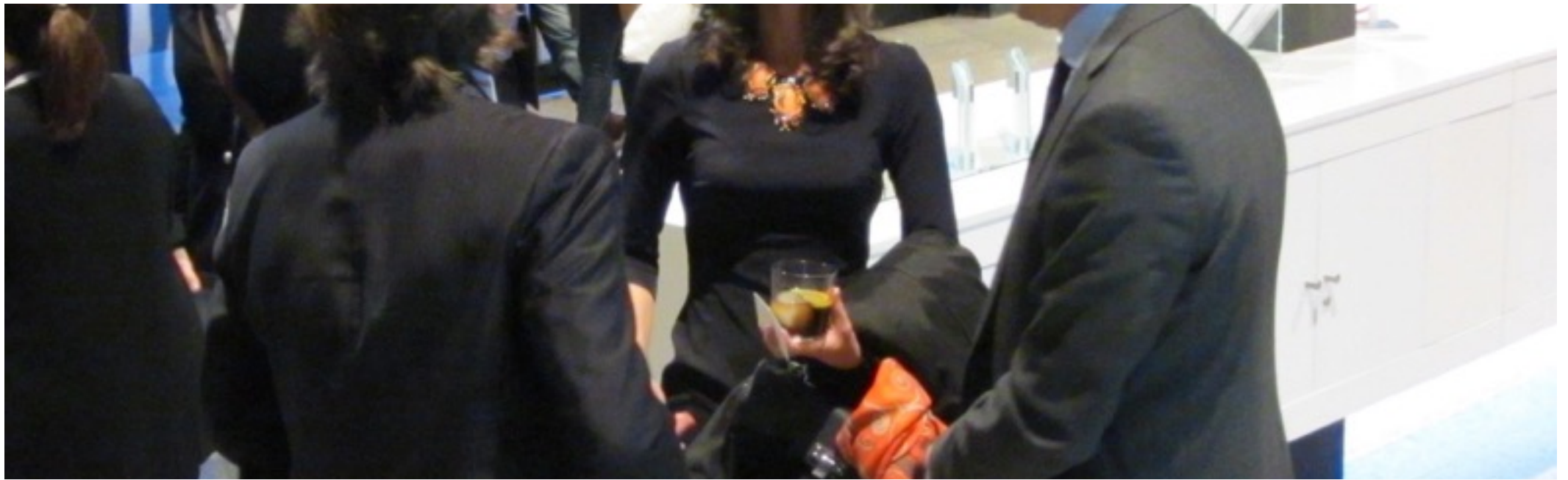
Las empresas asistentes deben reunir dos condiciones tener ganas de hacer crecer sus negocios y tener ganas de conocer a empresas de distintos sectores y de diversos puntos de Galicia.

Valor diferencial

Profesionales del Networking

En Consulta y Crece somos profesionales del networking, formamos parte de la red nacional de centros de networking Negocios y Networking que organiza eventos de networking tan importantes como los de Salón mi empresa y Encuentro Comercial NyN.

Nuestro evento está pensado para facilitar que hagas networking.



SECCIÓN: OBJETIVOS

La principal finalidad de esta jornada es que incrementes tu red de contactos con calidad y en una única jornada de trabajo.

Impacto personal y visibilidad

El perfil de asistentes será de empresarios, directivos y emprendedores de distintos sectores y zonas.

La ubicación se ha elegido para facilitar la asistencia de empresas del norte y del sur.

Los participantes podrán reunirse con otros 40 empresarios – directivos de empresa, en único día, e interactuar con todos ellos.

Es el equivalente a un esfuerzo comercial de un mes en una única jornada.

Cualquier empresario reconoce rápidamente al menos tres oportunidades anotándose y acudiendo a esta jornada:

1. Incrementar su conocimiento del entorno empresarial y de las iniciativas que están llevando a cabo otras empresas.
2. Darse a conocer de forma efectiva y directa a otros empresarios abiertos a hacer networking
3. Incrementar sus posibilidades de negocio, al dirigirse a un mercado distinto y brindársele la oportunidad de iniciar colaboraciones, negocios, alianzas, .. con otros sectores.

Dejarán sus tarjetas en las manos de posibles clientes, proveedores, aliados o socios todos empresarios o directivos de empresas gallegas.

Además servirá de comunidad de intercambio

de conocimiento. Se propiciará el diálogo tratando temas de máximo interés empresarial a través de directivos de empresas que nos darán sus diferentes visiones basadas en diferentes experiencias.

Hemos elegido diferentes modelos de empresa y negocio para que podamos reflexionar.

Habrà espacios para comentar y convivir en la comida de trabajo y en el drink goodbye

SECCION: NUESTRA RED DE CONTACTOS.

Consulta y crece Networking organiza reuniones semanales entre empresas en diferentes zonas de Galicia. En ellas además de nuestros socios siempre participan nuevas empresas que quieren darse a conocer. Eso hace que dispongamos de redes de empresas conocidas. Además se dirigen a nosotros las empresas interesadas en esta nueva forma de hacer negocios, siendo el primer resultado buscando networking. Nos puedes encontrar tanto en las redes de negocios y networking como en las de consulta y crece. Te esperamos



SECCION: ENRÉDATE.

Enrédate

JORNADA
DE NEGOCIOS
Y NETWORKING

Enrédate

JORNADA
DE NEGOCIOS
Y NETWORKING

A blue wireframe-style logo of the word 'Enrédate' in a cursive script, set against a solid blue background.

Enrédate

JORNADA
DE NEGOCIOS
Y NETWORKING
Santiago de Compostela
14 de julio
NH Collection

A green wireframe-style logo of the word 'Enrédate' in a cursive script, set against a solid green background.

Enrédate

JORNADA
DE NEGOCIOS
Y NETWORKING
Santiago de Compostela
14 de julio
NH Collection

A red wireframe-style logo of the word 'Enrédate' in a cursive script, set against a solid red background.

Enrédate

JORNADA
DE NEGOCIOS
Y NETWORKING
Santiago de Compostela
14 de julio
NH Collection

An orange wireframe-style logo of the word 'Enrédate' in a cursive script, set against a solid orange background.

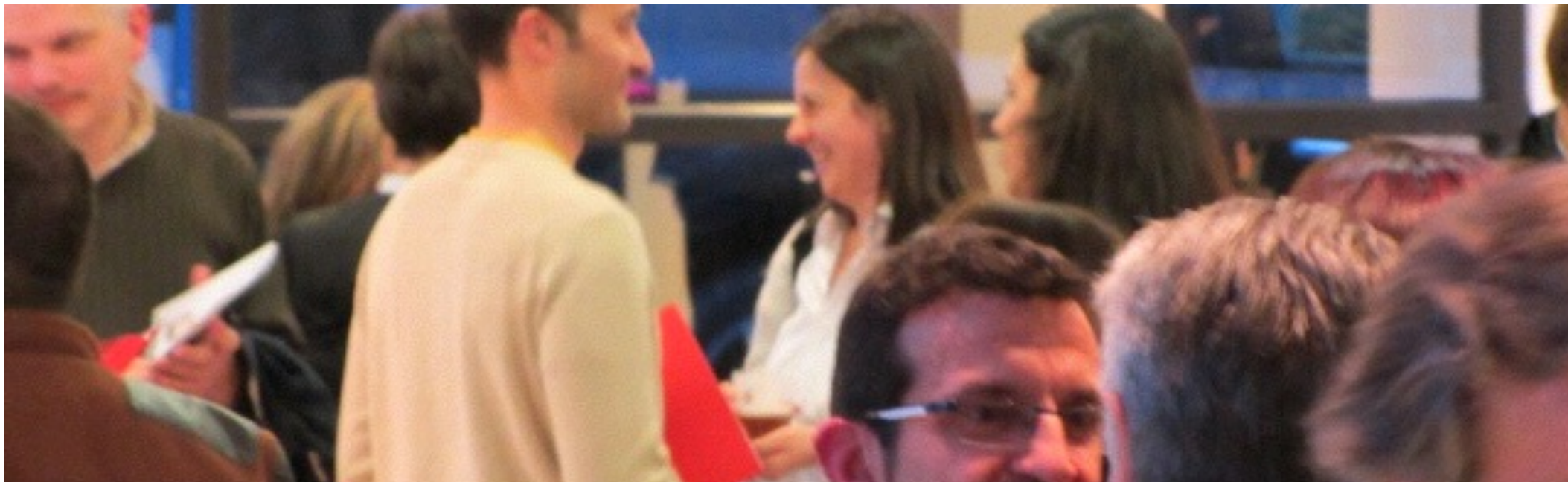
Enrédate

JORNADA
DE NEGOCIOS
Y NETWORKING
Santiago de Compostela
14 de julio
NH Collection

Elegimos “enrédate” como slogan del evento porque cuando nos dejamos enredar, seguimos a otro que nos impulsa y nos motiva sacándonos de nuestra zona de comodidad.

Así llegamos a lugares diferentes, a oportunidades diferentes y eso nos hace crecer.

Usa tu lado más positivo y **#enrédate**



SECCIÓN: PROGRAMA

Un espacio para compartir conocimiento

El programa está adaptado para poder realizar las acciones previstas con el máximo aprovechamiento horario.



14 de Julio. NH Collection. STGO

- 09:00 // Recepción de asistentes
- 09:30 // Inauguración de la Jornada
- 9:45 // Ronda de ponentes
- 11:00 // Ronda de presentaciones
- 12:00 // Ronda b2b
- 13:15 // Panel "Enrédate"
- 13:45 // Comida de negocios
- 15:30 // Ronda de ponentes
- 16:30 // Ronda de presentaciones
- 17:30 // Ronda b2b
- 18:30 // Goodbye drink

Nota: el programa está a sujeto a variaciones y cambios en los ponentes

SECCIÓN: NUESTROS PONENTES*



Hijos de Rivera SAU
Pablo Miñambres

Como no destacar a esta empresa Estrella Galicia fundada en 1906 en A Coruña, que no para de crecer en facturación, en presencia internacional y en productos, y que se encuentra en plena celebración de su 110 aniversario.

Pablo Miñambres nos hablará durante su ponencia de la experiencia de internacionalización de Estrella Galicia, estrategias empleadas, valores, dificultades..

Pablo Miñambres es Director del Departamento jurídico de Estrella



Destilerías Vangandr
Enrique Pena

Enrique es lo que llamaríamos un empresario orquesta, se encarga de casi todo en su empresa. Ubicada en Cambre ha fundado recientemente una destilería que ya está destacando en el sector Gourmet y ya ha sido premiada.

Enrique Pema es Director de Vanagandr destilerías



Mariskito.com

Fernando Cividanes

Mariskito nació como línea de negocio de una empresa familiar dedicada a la distribución de pescado. El uso de internet y las nuevas tecnologías de la información y la comunicación para hacer llegar el marisco gallego a cualquier punto de España en 24 horas.



Nafta Sport

Miguel Angel Sainero

Nafta nace en 1996 para ofrecer al mercado femenino prendas de deporte adaptadas a sus necesidades. Al no encontrar una opción que reuniese moda y funcionalidad en una misma prenda, Nafta trasladaría este concepto al mercado deportivo.

Desde entonces, Nafta se ha convertido en la marca de referencia para todas aquellas mujeres que hacen del deporte su modo de vida y, desde el 2015, iniciar su andadura para abarcar también el sector masculino. Hoy en día está presentes en más de 300 puntos de venta en toda España, y en proceso de expansión internacional.

*Sujeto a variaciones de programación

SECCIÓN: PATROCINADORES



Nuestros principales apoyos en la organización del evento

:: Aparición en los materiales promocionales del evento como patrocinadores (programa + cartel en sala)

Además de alguna de las siguientes acciones a elegir en función del importe:

: Ponencia informativa (5 minutos)*

:: Sesión fotográfica en el evento o ponencia informativa (10 minutos)**

:: 3 invitaciones al evento***

:: Ponencia informativa (15 minutos)***

* 400 € (socios) 600 € (no socios)

**500 € (socios) 700 € (no socios)

***600 € (socios) 800 € (no socios)

Si te interesa patrocinar este evento contáctanos en info@consultaycrece.com

SECCIÓN: COLABORADORES



:: Aparición en los materiales promocionales del evento en la sección colaboradores (programa + cartel en sala sección colaboradores)

200 € + Impuestos o posibilidad de aportar colaboraciones en especie necesarios para el evento

Si te interesa patrocinar este evento contáctanos en info@consultaycrece.com

:: Nuestros apoyos secundarios en la organización del evento